

"Carece de sentido que el notario autorice una escritura sobre un inmueble para que luego el registrador la rechace".

Eduardo García, administrador de fincas

NEGOCIO 11 enero 2007

|profesionales|

21

Luis Ordóñez

La globalización ha acercado en casi todos los sentidos a las sociedades del mundo, hablen o no el mismo idioma. Sin embargo, hay uno principal que cada día utiliza más y más gente para sus relaciones internacionales: el inglés.

Las maneras de aprenderlo son múltiples y variadas, pero hay una que sorprende por su originalidad. Y es que Pueblo Inglés ofrece, entre una amplia gama de productos, la posibilidad de programas por inmersión en Valdeavilla, La Alberca, Cazorla o Umbria (Italia) dirigidos a directivos y profesionales. Esta iniciativa, en marcha desde 2004, cuenta con programas especializados, cursos de

Los ejecutivos y profesionales pueden aprender inglés de una manera diferente

ocho días hechos a la medida y para las necesidades específicas de formación en inglés que tienen médicos, ingenieros, pilotos, arquitectos, consultores y un largo etcétera que se define por la demanda.

De esta manera, Juan Carlos Medina, socio fundador y director general de Pueblo Inglés, explica cómo se enfocan estos cursos que pretenden potenciar las necesidades de cada sector profesional más necesita. Por eso, en el caso de los médicos, no sólo organizan programas para el colectivo en general, sino que

Se realizan simulacros de situaciones que viven en su actividad laboral.

acotan aún más su oferta y ofrecen "cursos para cada especialización. De hecho el primero que hicimos, en 2004, fue un programa para urólogos, y este año tenemos previsto realizar seis más para



El milenario pueblo de la Alberca, lugar idílico para aprender inglés.

médicos de diferentes ramas". Para ello, Pueblo Inglés cuenta con angloparlantes que están relacionados con los sectores a los que van dirigidos los programas y que están familiarizados con el lenguaje a utilizar.

En el caso de los consultores, por ejemplo, Medina aclara que realizan ejercicios "que explotan situaciones que ellos viven en su actividad laboral. Con los consultores hacemos simulacros de *conference calls*, conversaciones telefónicas, presentaciones o ficticias reuniones, que es a lo que más se enfrentan este tipo de profesionales. Además de coger soltura, pierden el miedo escénico y se habitúan a enfrentarse a este tipo de situaciones".